

本日は、**【フリープラン向け】BowNow初回講座**にご参加いただきまして誠にありがとうございます。

開始時刻まで、BowNowにログインをしてお待ちください。

※映像や音声安定しない場合がございますので、
パソコンから有線接続でのインターネット環境を推奨しております。

ご確認いただきたいこと



音声は聞こえていますか？

- PC音声のON
- 音量の調整



映像は見えていますか？

- 通信環境 ※有線接続推奨
- PC設定
- PCのセキュリティ

「問題ないです！」
「聞こえません」
「見えません」

チャットで教えて
ください！



フリープラン向け

無料で使えるMA BowNow(バウナウ) 初回講座

第1部



自己紹介



クラウドサーカス株式会社

大原 彩七

Ayana Ohhara

Product Ops Group
ActiBook / BowNow Supporter

本セミナーのゴール

**実際にBowNow設定を行い、
MAを使ったマーケティング活動に
今日から取り組める状態にする**

本セミナーの内容 第1部 アクセス計測編

① 会社紹介

② BowNowとは？

③ 第1部でできるようになること

④ 一緒に設定しましょう！～作業～ アクセス計測編

⑤ その後のアクションプラン

⑥ フリープランと有料プランの違い

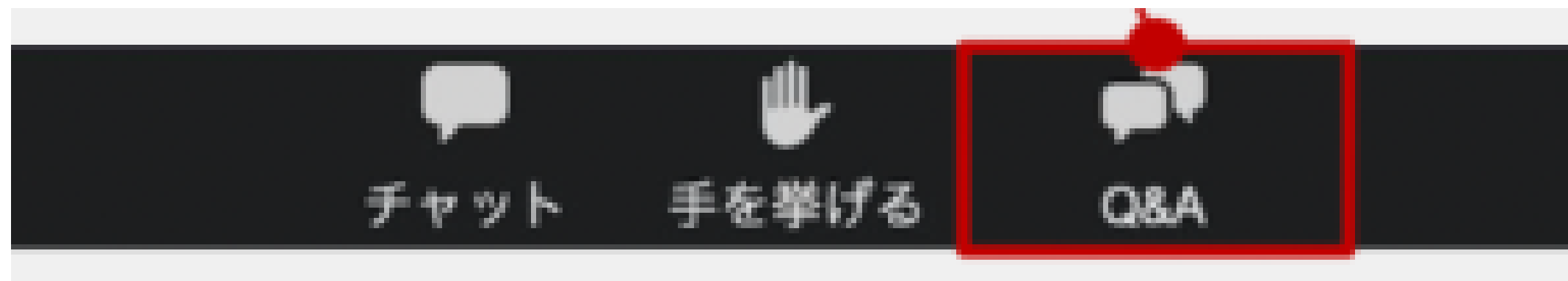
⑦ 質疑応答

セミナー中の質問について



ご質問は、Q&Aにご入力ください。

チャットでお送りしたURLで記入できます。
セミナー終了後、回答集をメールでお送りします。



セミナー後のアンケートのお願い



セミナー終了後、アンケートのご協力をお願いいたします。

セミナー終了後にアンケートURLが表示されますので、そのままお進みいただき、回答をお願いいたします。

本日のセミナー資料はアンケート回答後にダウンロードしていただけます。

① 会社紹介

① 会社紹介



クラウドサーカス株式会社

デジタルマーケティングSaaS「クラウドサーカス」の開発・販売及び、
デジタルマーケティングに関するコンサルティング・受託業務

沿革

- 1996.02 スタートィア株式会社 設立
- 2005.12 スタートィア株式会社 東京証券取引所マザーズ上場
- 2009.04 スタートィアラボ株式会社 スタートィア株式会社より分社独立
- 2014.02 スタートィア株式会社 東京証券取引所市場第一部への市場変更
- 2018.04 Mtame株式会社 スタートィアラボ株式会社より分社独立
- 2020.11 CloudCIRCUS リブランディング・テレビCM開始
- 2021.07 スタートィアラボとMtameが事業統合を行いクラウドサーカス株式会社を設立



東京証券取引所 市場第一部
(証券コード：3393)



SaaS ツールベンダー



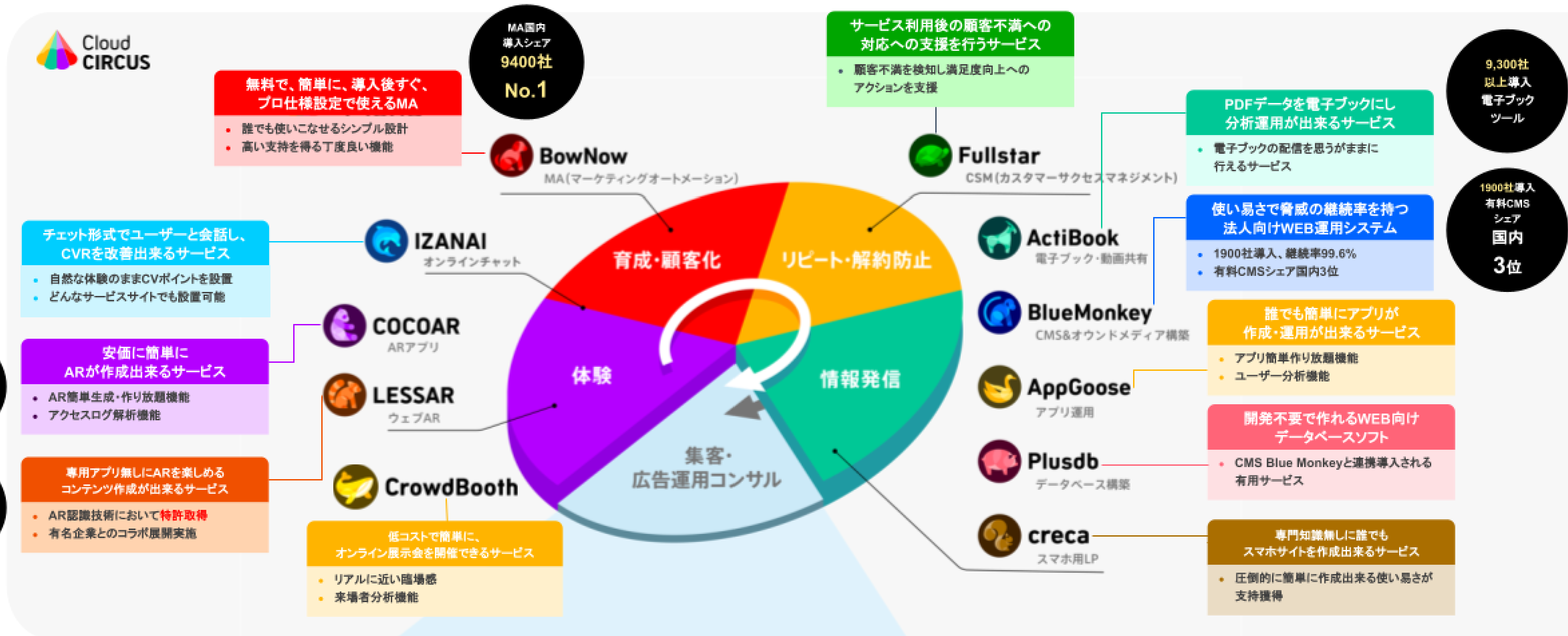
デジタルマーケティング
コンサルティング



マーケティングツールの開発・販売
コンサルティング・受託業務

Cloud CIRCUS (クラウドサーカス) 全体像

“ 安価で、簡単に、使いこなせる、顧客を増やす5つの課題領域「情報発信」「集客」「顧客体験 価値向上」「見込顧客育成と顧客化」「解約防止・リピート増」を実現するSaaSツール群です。






① 会社紹介




コンテンツ

 **Site**
Webサイト構築

 **Writing**
記事ライティング

 **Mail**
メールコンテンツ制作

 **Whitepaper**
ホワイトペーパー制作

 **Talk Script**
トークスクリプト作成

ツール





運用支援コンサル

Ad Advertisement
広告配信

 **SEO**
内部SEO改善

 **Nurturing**
ナーチャリング設計

 **MA**
MAツール設定支援

 **Approach**
アプローチ設計

 **BPO**
アプローチ代行

全体設計コンサル

 **Goal Setting**
目標設定・進捗管理

 **Inside sales**
インサイドセールス設計

 **Seminar**
セミナー運用支援

 **Exhibition**
展示会運用支援

PURPOSE **働くに楽しむ。**

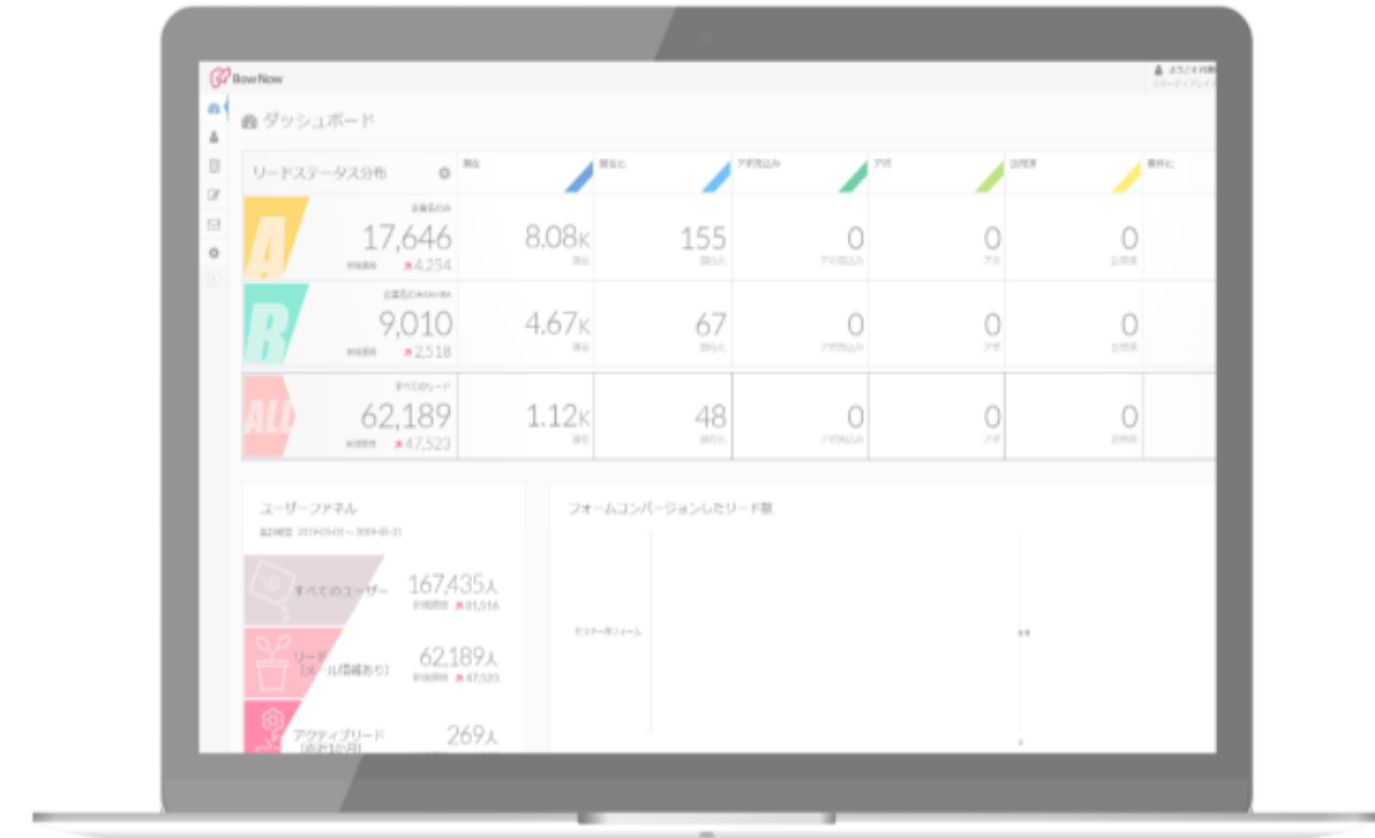
優れたものづくりやサービスを提供する日本の企業に
最適なマーケティングテクノロジーを届け、
人がより楽しく働ける社会を。

② BowNowとは？

② BowNowとは？



BowNow とは？

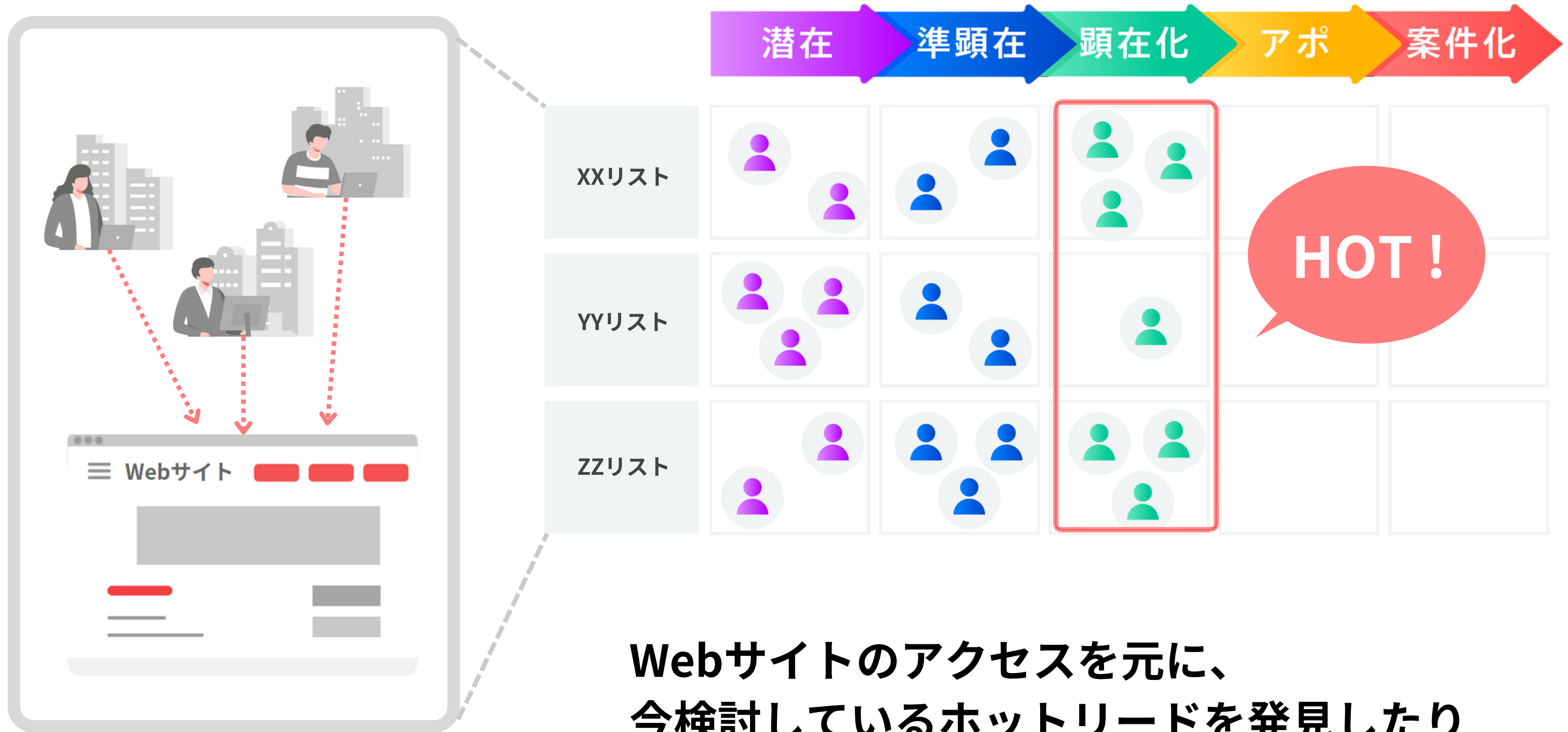


自社サイトや**名刺情報**を活用して、

売上につながる商談を **効率的に最大化する**

マーケティングオートメーション(MA)ツールです。

② BowNowとは？



Webサイトのアクセスを元に、
今検討しているホットリードを発見したり



MAツールが良いと聞いたけど、
どんなものなんだろう？

MAツールが
まるわかり！



自社に合ったMAツールをいれたい。
どう見つけたら良いかな？

MAツール選びの
ポイント

**顧客のニーズやタイミングに合わせたメール配信で、
適切に検討度合いを育成したりしていきます。**



営業

「今すぐ客」が
見つかる！

この層を**取りこぼさず、**

直近
検討中
(顕在層)



マーケティング担当

「まだまだ客」を
管理できる！

この層の**放置を防ぐ。**

見込み客
(準顕在層)

有効名刺だが
ニーズ潜在層
(潜在層)

ターゲット外
同業やメディア等

③ 第1部でできるようになること

第1部はここ

アクセス計測でホットリードを見逃さない！編



営業

「今すぐ客」が
見つかる！

この層を**取りこぼさず**、

直近
検討中
(顕在層)



マーケティング担当

「まだまだ客」を
管理できる！

この層の**放置を防ぐ**。

見込み客
(準顕在層)

有効名刺だが
ニーズ潜在層
(潜在層)

ターゲット外
同業やメディア等

実際の画面

Webサイトのアクセス計測を始める 2 STEP

STEP 1

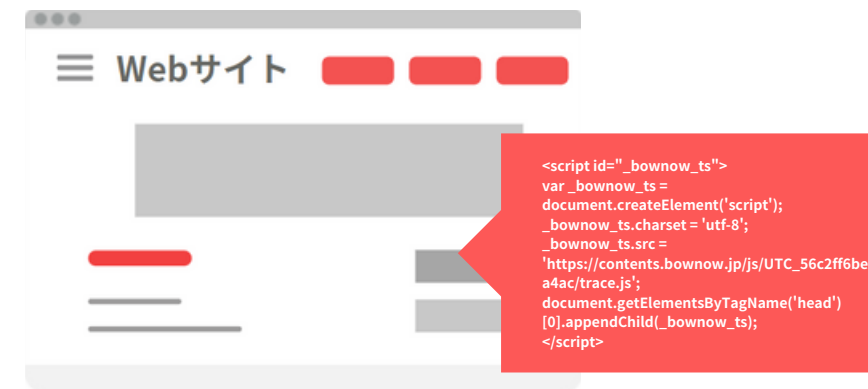
BowNowでURL登録



本セミナーで実施

STEP 2

Webサイトに トラッキングコード設置



セミナー後タスク

④ 一緒に設定しましょう！～作業～

④ 一緒に設定しましょう！～作業～

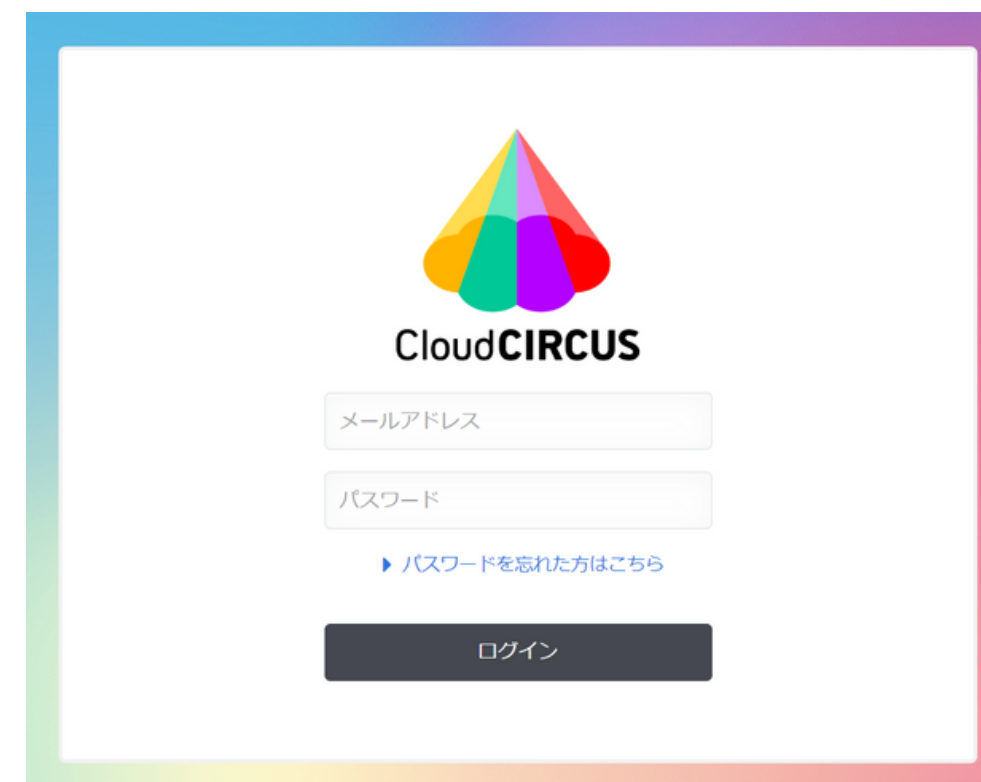
まずは ログインをしましょう

※ BowNow 登録日により、ログイン画面が変わります。



2021年5月16日までに登録されたアカウント

<https://www.bownow.jp/login>



2021年5月17日以降に登録されたアカウント

<https://client.cloud-circus.com/#/login>

随時、進捗を「手を上げる」からお伺いします。

※ZOOM画面下部 メニューから「手を上げる」をクリック

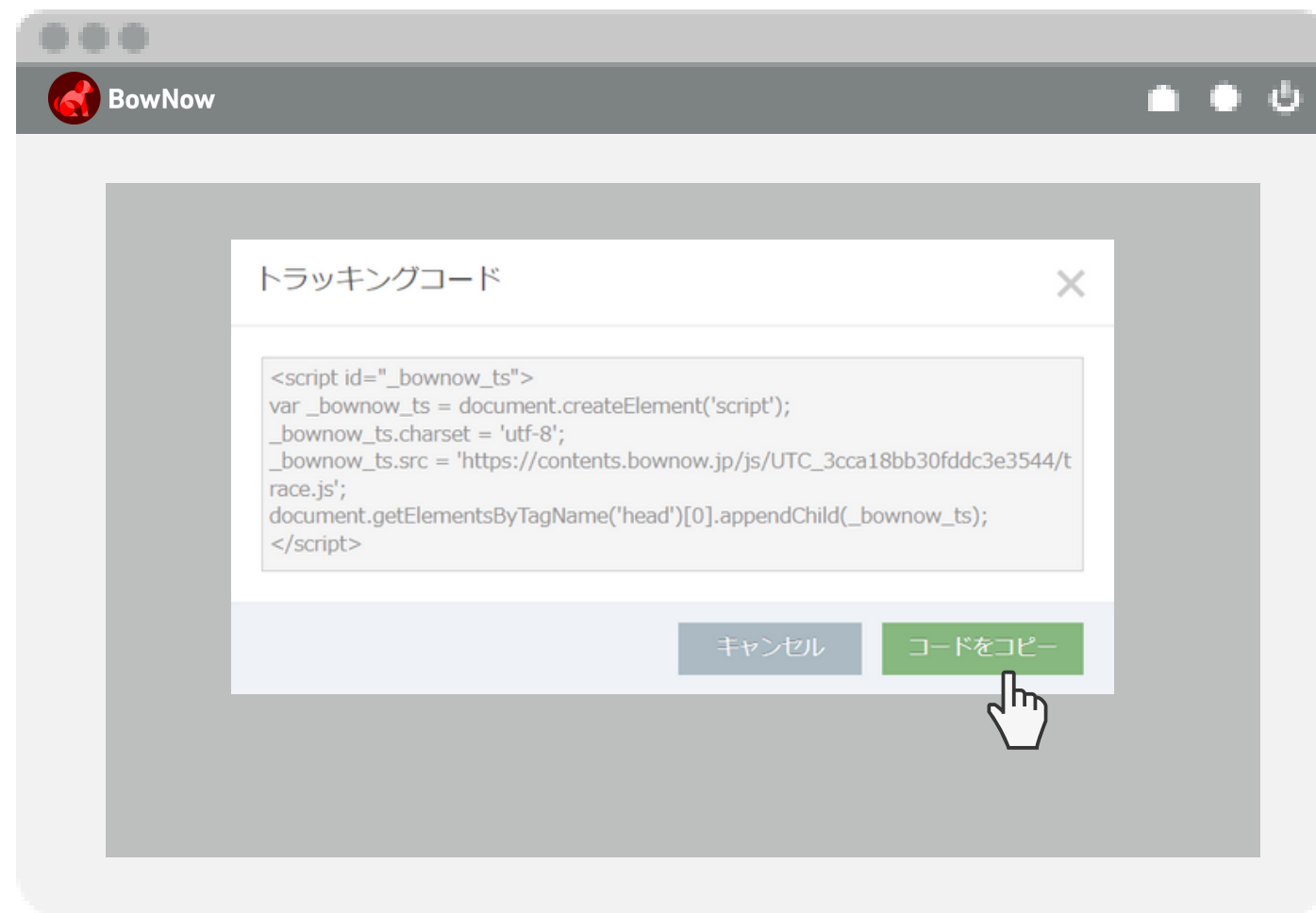


STEP 1 計測したいWebサイトの ドメインを登録

実際の画面で

STEP 2 トラッキングコードを Webサイトに設置

トラッキングコードの設置手順



先程ドメイン登録によって発行された
トラッキングコードをコピー。



Webサイトの<head>内に貼り付け。
※セミナー後の作業になります。

実際の画面で

Webサイトの<head>内に貼り付け。

※セミナー後の作業になります。



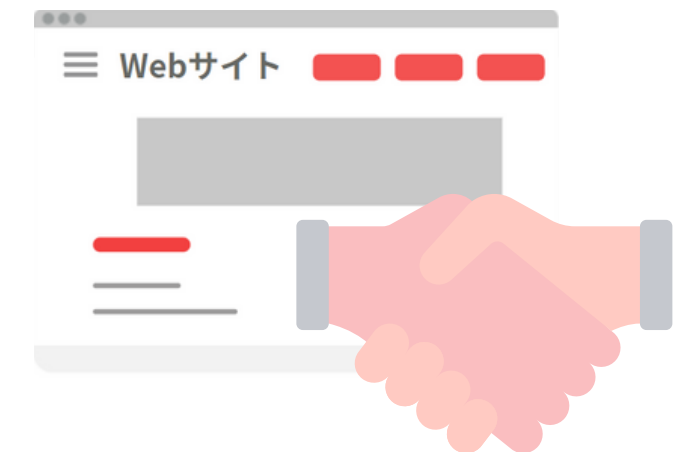
Google Tag Manager

Googleタグマネージャーを
お使いの場合



WORDPRESS

CMSツールなど自社で
サイト編集が可能な場合



HP制作会社に
委託している場合

※ 状況別の設置方法は

[こちら](#)



ご確認いただきたい点

- **原則 全ページを計測することをお勧めします。**

全ページを計測することで、閲覧ユーザーのアクセス回遊が見えやすく検討しているユーザーを見つけやすくなります。

PV数を抑えるため、ページを指定して設置することも可能ですが、設置されていないページへ遷移した場合のアクセスログは取得できません。

- **複数ドメインの計測は、ライトプランから可能です。**

※ プランの詳細はこの後解説します。

- **コード貼り付け後、反映されるまでに1日くらいかかることがあります。**

設置ができているかは、「システムを設定する」で確認可能です。
設定>システム設定>トラッキングID>設置状況

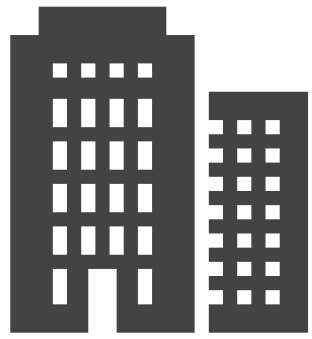
サイト設定

表示順序	URL	サイト名	設置状況	操作
01	https://saas.actibookone.com/	サービスサイト	インストール済み	ON  

⑤ その後のアクションプラン

計測できたログを見てみましょう！

実際の画面



企業ログ

企業管理

企業を探す

から

アクセスログの企業IPから特定できた企業名を確認できます。(手動登録も可)

<input type="checkbox"/>	会社・組織名	リード	UU数	リード総数	UU
<input type="checkbox"/>	株式会社	0	1	0	1
<input type="checkbox"/>	株式会社	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>		0	1	0	1
<input type="checkbox"/>	株式会社	0	0	0	0
<input type="checkbox"/>	株式会社	0	4	0	4
<input type="checkbox"/>	株式会社	0	1	0	1
<input type="checkbox"/>	株式会社	0	2	0	2
<input type="checkbox"/>	株式会社	0	1	0	1
<input type="checkbox"/>	株式会社	0	2	0	2
<input type="checkbox"/>	株式会社	0	1	0	1

ターゲティング情報 (企業活動)

各種展示会出展状況

-

ツール利用

-

ツール利用

WordPress利用

ハイエンドMAツール利用

WEB分析ツール利用

経営戦略

設立5年以内

設立10年以内

経営状況

設立5年以内

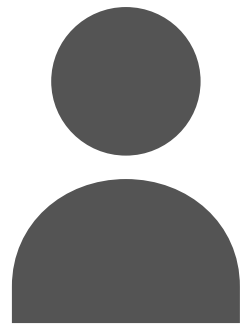
設立10年以内

企業属性

CSRに力を入れている企業

広報・マーケティング・営業活動状況

CSRに力を入れている企業



リードログ

リード管理 ▼
 > リードを探す から

検索条件 クリア 検索
 > 管理情報の指定 ?

ユーザー種別

リード (メール情報あり) ▼
 全て
 リード (メール情報あり)
 アンノウン (メール情報なし)

> ユーザーアクションの指定 ?

閲覧ページアドレス ?

AND検索 OR検索 | 完全一致 部分一致

URLを入力し、ページを見た人リストで絞る

流入元アドレス ? 完全一致 部分一致

検索エンジンや広告のパラメータを入力し、
 オーガニック流入や広告流入リストで絞る

<input type="checkbox"/>	氏名	会社・組織名
<input type="checkbox"/>	Unknown - sid_792112f639e6a	[REDACTED]
<input type="checkbox"/>	Unknown - sid_1372b0eaf2a9d	[REDACTED]
<input type="checkbox"/>	Unknown - sid_8a0afaf8abf2a0	[REDACTED]

Unknown sid_1372b0eaf2a9d88b855b ✎



ToDo

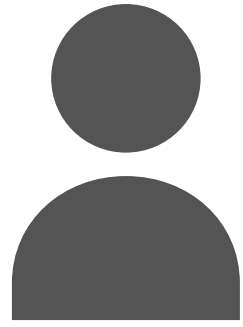
結果を入力
 対応期限 期限なし 担当者未設定
 ToDoを登録する
 このリードのアクション結果と次回ToDoを入力しましょう。
 入力は上記の「結果を入力」ボタンから行えます。
 依頼者 BowNow

管理情報

編集
 担当者 設定されていません
 ステータス 設定されていません
 グループ 設定されていません
 タグ 設定されていません
 リード獲得元 設定されていません

タイムライン

絞り込む メモを追加
 すべて サイト メール配信 CV ToDo メモ 更新
 2022-09-07 10:14
 サイトに訪問しました (1PV)
 ランディングページ BowNow (リブナウ) 概要資料
 流入元サイト https://organa-4gr8.movabletype.biz/



リードログ

Unknownリードの個人名を特定するには？

フォーム・ファイル

フォームを管理する

フォームを登録する

から



① BowNowのWebフォームに入力してもらう

問合せフォームに使う

お問い合わせ内容

会社・組織名

氏名 姓 名

メールアドレス

メールアドレス (確認)

電話番号

URL

個人情報の取扱規程 個人情報の取扱規程に同意する
当社の [個人情報の取扱規程](#) について同意される方のみ送信できます。

ホワイトペーパー施策を実施

BowNow概要資料



マーケティングオートメーションツール「BowNow (パウナウ)」の基本資料です。概要、機能、料金プランをまとめています。

目次

- 01. 営業の仕組みの変化
- 02. マーケティングオートメーションが必要な理由
- 03. 無料ですぐ使えるMAツール『BowNow』
- 04. 使いこなせるMAツール『BowNow』のコンセプト
- 05. 料金プラン
- 06. デジタルマーケティングが実現できない理由
- 07. BowNowがフリーで使える理由
- 08. 機能一覧
- 09. 成果を出す使い方
- 10. ご活用事例

お問い合わせ内容

会社・組織名

氏名 姓 名

メールアドレス

メールアドレス (確認)

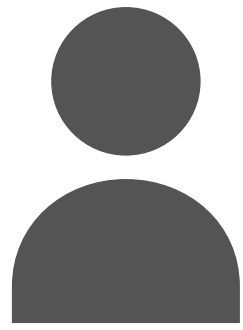
電話番号

URL

個人情報の取扱規程 個人情報の取扱規程に同意する
当社の [個人情報の取扱規程](#) について同意される方のみ送信できます。

「お役立ち資料」などの項目で掲載され、
個人情報の入力と引き換えにダウンロードを促します。

> ホワイトペーパーとは？



リードログ

Unknownリードの個人名を特定するには？

フォーム・ファイル

フォームを管理する

フォームを登録する

から



② メール配信をし、リンククリックをしてもらう

初期設定で**お困り**ですか？ よくある質問をお届けします

BowNow Free 活用サポートチーム bownowfree@cloudcircus.co.jp sendgrid.net 経由
To 大原

8月22日(月) 11:31

英語 日本語 メッセージを翻訳

次の言語で無効にする: 英語

ログイン完了です！

初期設定 33%

NEXT アクセスを見るWebサイトを登録

セミナーサンプル 様

初期設定で**お困り**ですか？
そんなセミナーサンプル様に、よくある質問と回答をお届けします！
初期設定が完了すると、BowNowのさまざまな機能が開放されます。

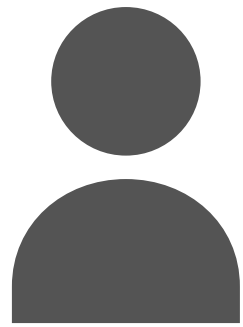
After

早速ログインして設定する

<input type="checkbox"/>	氏名	会社・組織名	セッション
<input type="checkbox"/>	Unknown - sid_792112f63	183.76.171.20 [183.76.171.20]	1 [1]



<input type="checkbox"/>	氏名	会社・組織名	セッション
<input type="checkbox"/>	理位度 太郎	183.76.171.20 [183.76.171.20]	1 [1]



リードログ

SFA(営業管理ツール)やCRM(顧客管理ツール)としても簡易的に使えます

Unknown sid_1372b0eaf2a9d88b855b

絞り込む メモを追加

すべて サイト メール配信 CV ToDo メモ 更新

タイトル
タイトルを入力してください

日時
12 時 00 分 (JST)

本文
本文を入力してください

キャンセル メモを登録

2022-09-07 10:14

サイトに訪問しました (1PV)

リードステータス分布

	潜在	準潜在	顕在化	アポ見込み	アポ獲得	訪問済	案件化
展示会2022 新規獲得 3 0	1 潜在	0 準潜在	1 顕在化	0 アポ見込み	0 アポ獲得	0 訪問済	0 案件化
BowNow資料DLリード 新規獲得 120 0	53 潜在	40 準潜在	15 顕在化	2 アポ見込み	5 アポ獲得	1 訪問済	0 案件化

電話での対応履歴や商談内容を残せます。

案件のステータス管理も可能です。

⑥ フリープランと有料プランの違い

⑥ フリープランと有料プランの違い

	フリー	エントリー	ライト	スタンダード	ビジネス
月額	0円	10,000円	20,000円	30,000円	お問い合わせください
リード数	100	200	1000	5000	10000
PV数	~50,000PVまで	~50,000PVまで	~50,000PVまで	~50,000PVまで	~300,000PVまで
法人ログ	○ 1ヶ月間	○	○	○	○
ユーザーログ	○ 1ヶ月間	○	○	○	○
メール送信	○ 配信制限あり	○ 配信制限あり	○	○	○
Webフォーム	1フォーム 添付項目使用不可	無制限	無制限	無制限	無制限
登録ドメイン数	1ドメイン	1ドメイン	無制限	無制限	無制限
ファイル登録	1GB	1GB	1GB	1GB	10GB
Salesforce連携	×	○ 別途オプション	○ 別途オプション	○ 別途オプション	○

※表示価格は税抜き価格です。

※リード超過後、超過期間が15日間を過ぎますと、リードとアンノウンの新規登録とフォームからの送信履歴機能はすべて停止します。自動送信メールは送信されます。

※「企業ログ」「ユーザーログ」に関しまして、エントリー、ライト、スタンダード、ビジネスは過去2年間のログが蓄積されます。

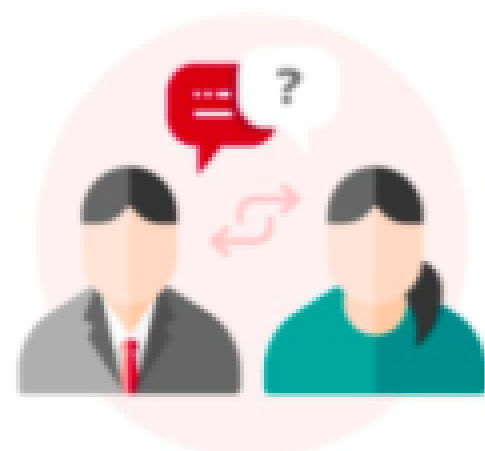
※最低ご利用期間は1年間となります。(フリープランを除く)

※「Salesforce連携」に関しまして、エントリー、ライト、スタンダードは別途オプション費用+30,000円ご利用いただけます。ビジネスはオプションなしで利用が可能です。

◆5つの無料のサポート体制！

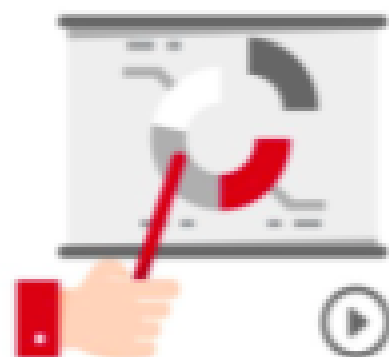
BowNowはご利用頂いているお客様に BowNowを使って「成果を最大化」していただくことを目的として 5つの運用サポートを行っております。

※1to1サポート、技術支援に関してはエントリープラン以上のお客様のみのご対応となります。



1to1導入支援

お客様の「成果」を上げるために専任担当がお客様それぞれの活用方法をご案内します。



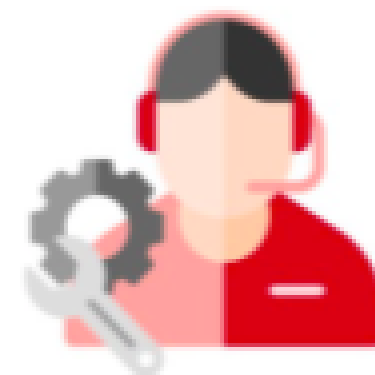
勉強会

MA運用の基礎から実践的な内容の勉強会を定期開催！ウェブ配信をしているので遠方でも安心！



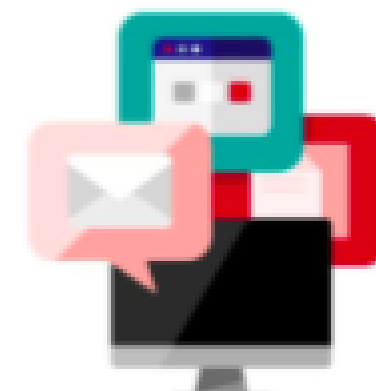
動画

MA操作の基礎からマーケティング全般の知識まで体系的に学ぶことができます！



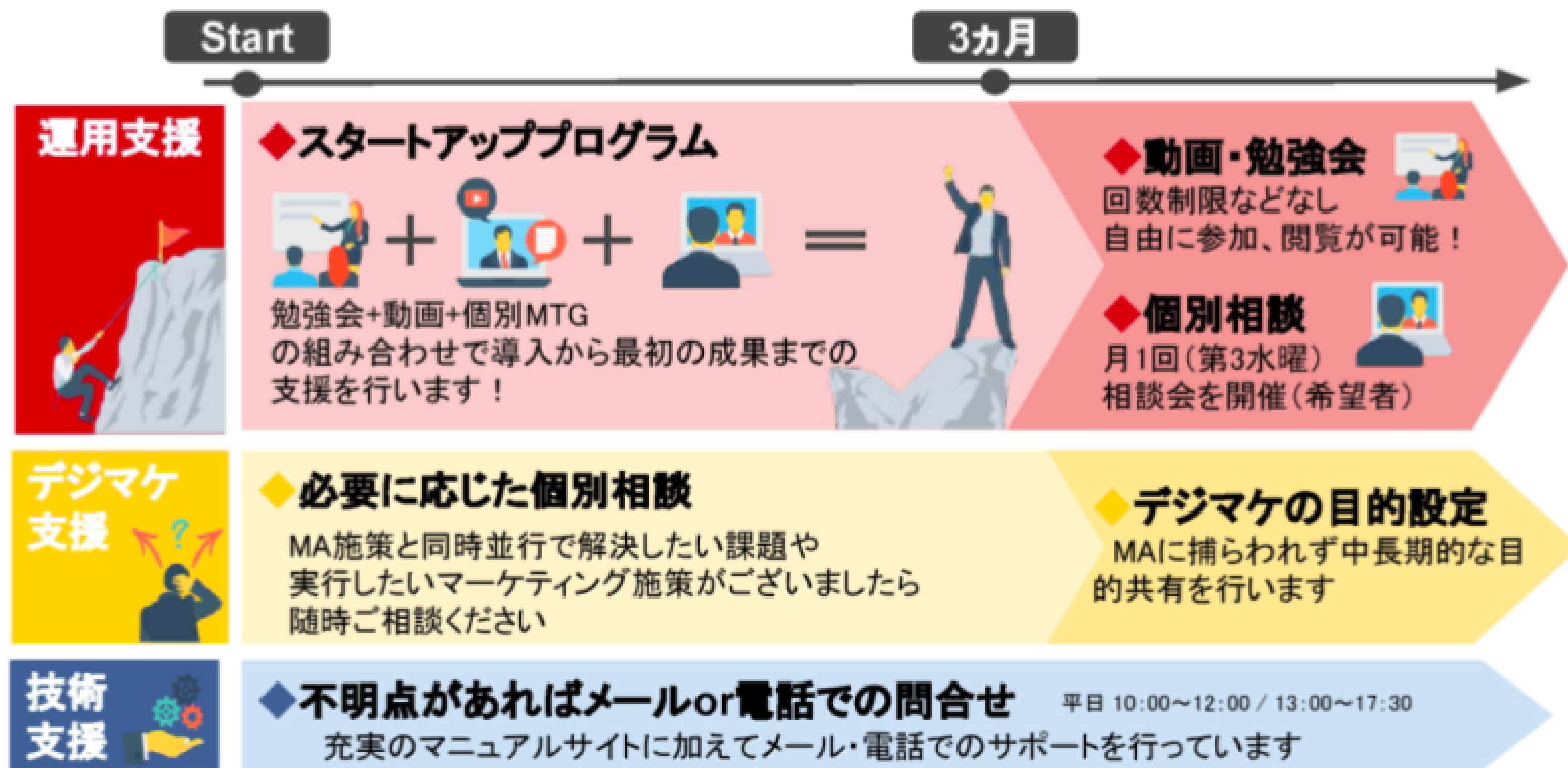
技術支援

BowNowをご利用中操作で不明点があった時は専用窓口にご連絡ください！



コンテンツ

ご覧いただいているマニュアルやサイトや活用お役立ち情報を日々メール配信をしています！



活用支援体制

BowNowスタートアッププログラムとは、BowNow有料プランをご導入のお客様に最短で成果を出していただくための支援を行う**導入初期の特別プログラム**です。

本プログラムではデジタルマーケティング知識をつけること、自社ではどう活用するべきかを**体系的に学び、実践**することが出来ます。※エントリープラン以上のお客様のみのご対応となります。

順番	開催方法	内容	推奨ご参加者
1	勉強会	BowNowスタートアップ・MA基礎講座	経営者・運用責任者・運用担当者
2	1to1MTG	最短で成果を出すための目標設定	運用責任者・運用担当者
3	動画視聴	設定した目標に必要なBowNowの操作案内	運用担当者
4	1to1MTG	BowNow設定確認MTG	運用責任者・運用担当者
5	1to1MTG	目標進捗MTG	運用責任者・運用担当者
6	勉強会	中期戦略に向けた設定トレーニング	運用責任者・運用担当者
7	1to1MTG	BowNow設定確認MTG	運用責任者・運用担当者
8	動画視聴	中期戦略に必要なマーケティング知識案内	運用責任者・運用担当者
9	1to1MTG	スタートアッププログラム最終MTG 今後の活用確認	経営者・運用責任者・運用担当者
順不同	勉強会	運用体制構築講座	経営者・運用責任者・運用担当者

質疑応答

フリープラン向け

無料で使えるMA BowNow(バウナウ) 初回講座

第2部



本セミナーの内容 第2部 メール配信編

① 会社紹介（割愛）

② BowNowとは？

③ 第2部でできるようになること

④ 一緒に設定しましょう！～作業～ メール配信編

⑤ その後のアクションプラン

⑥ フリープランと有料プランの違い

⑦ 質疑応答

② BowNowとは？



営業

「今すぐ客」が
見つかる！

この層を**取りこぼさず、**

直近
検討中
(顕在層)



マーケティング担当

「まだまだ客」を
管理できる！

この層の**放置を防ぐ。**

見込み客
(準顕在層)

有効名刺だが
ニーズ潜在層
(潜在層)

ターゲット外
同業やメディア等

③ 第2部でできるようになること

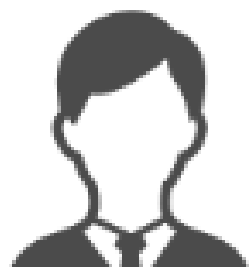


営業

「今すぐ客」が
見つかる！

この層を**取りこぼさず、**

直近
検討中
(顕在層)



マーケティング担当

「まだまだ客」を
管理できる！

この層の**放置を防ぐ。**

見込み客
(準顕在層)

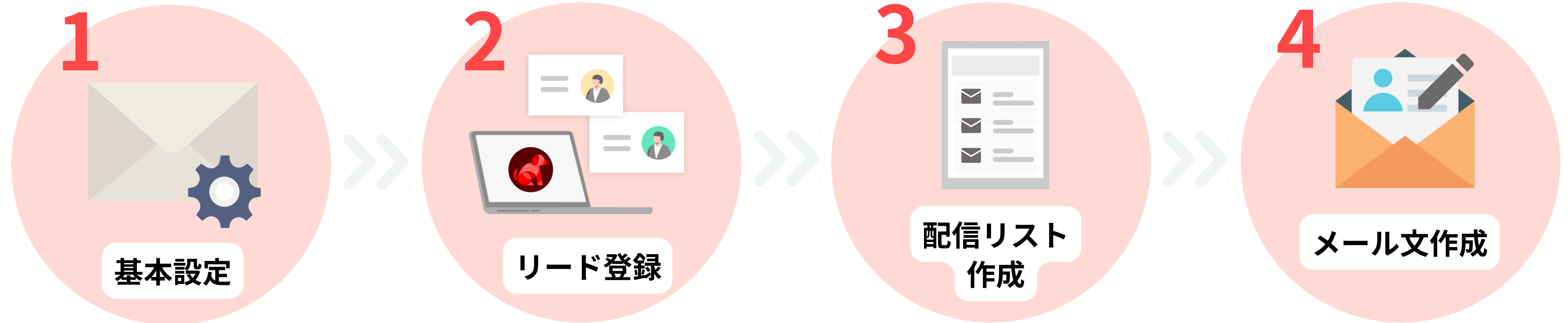
有効名刺だが
ニーズ潜在層
(潜在層)

ターゲット外
同業やメディア等

第2部はここ

実際の画面

メール配信を始める 4 STEP



本セミナーで実施

本セミナーで
テスト送信を実施

④ 一緒に設定しましょう！～作業～

④ 一緒に設定しましょう！～作業～



ご確認いただきたい点

- **BowNowにメール機能がついていない場合、付与申請ができます。**

旧環境をお使いの方は、メール機能が付与されていない場合があります。

下記より、付与申請を行なっていただくと、営業日1日ほどで付与対応をさせていただきます。

[フリープランお問い合わせフォーム](#)

随時、進捗を「手を上げる」からお伺いします。

※ZOOM画面下部 メニューから「手を上げる」をクリック



STEP 1 メール基本設定

STEP 2 リード登録

STEP3 メール配信リスト作成

STEP4 メール文面作成

⑤ その後のアクションプラン

⑤ その後のアクションプラン

実際のリードへの配信を始めましょう。

- 基本設定 - 配信停止導線の手配

- 手配方法

- ① ワンクリック配信停止を利用する

- ② 配信停止フォームをWebサイトに設置し、希望者に入力してもらう

- フォームの手配ができない場合

- リード一括登録

- 名刺がまだ紙のまま？ データ化する方法

- 配信リスト作成

- メール作成

- ネタに困ったら？ →勉強会・ZOOM相談もやっています

⑤ その後のアクションプラン



• 基本設定 - 配信停止導線の手配

※ メール配信にあたって、配信停止(オプトアウト)導線は法律で義務付けられています。

▼ 配信停止の方法 2パターン

- ① ワンクリック配信停止を利用する
- ② 配信停止フォームをWebサイトに設置し、希望者に入力してもらう

⑤ その後のアクションプラン



• 基本設定 - 配信停止導線の用意

※ メール配信にあたって、配信停止(オプトアウト)導線は法律で義務付けられています。

① ワンクリック配信停止を利用する

表示順序	差出人名 (初期入力)	メールアドレス	操作
01	ay.ohara@cloudcircus.co.jp	ay.ohara@cloudcircus.co.jp	ON [icon] [icon]

送信エラー判定

必須 送信停止するエラー発生回数

メール共通設定

必須 配信停止フォームURL

任意 配信停止リンクリダイレクト先URL

※入力がない場合、「https://contents.bownow.jp/emails/stop」が設定されます。

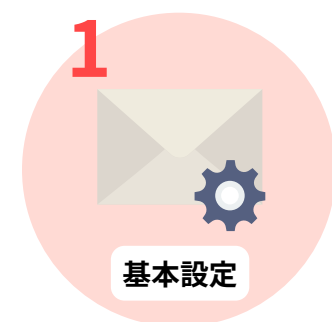
「配信停止
リンクリダイレクト
URL」

入力しない場合

入力した場合



⑤ その後のアクションプラン

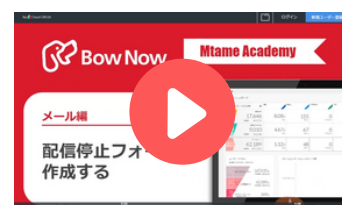


• 基本設定 - 配信停止導線の用意

※ メール配信にあたって、配信停止(オプトアウト)導線は法律で義務付けられています。

② 配信停止フォームをWebサイトに設置し、希望者に入力してもらう

- 配信停止専用ページをWebサイトに用意し、BowNowのフォームを設置します。



動画で見る！
配信停止フォーム作成

- 専用ページやフォームの用意をすぐにはできない場合
配信するメール下部に下記旨を記載することで、対応可能です。
(例) 「配信停止をご希望の場合、~~@~~~.jp へご連絡ください」

⑤ その後のアクションプラン



・リード一括登録



動画で見る！
リード一括登録

[マニュアルサイトはこちら](#)

▼リストのセグメント機能(グループ・タグ)を使って、より効率的なメール配信活動をする



動画で見る！
リード詳細

- 名刺がまだ紙のままですか？データ化する方法があります！

▼この記事をチェック



⑤ その後のアクションプラン



・ メール作成、配信

メールマーケティングやコンテンツについて、BowNow勉強会を定期開催しています。

▼BowNow勉強会をチェック

ユーザー限定 活用セミナー

メール作成講座

~今すぐ実践できる
開封・クリック率向上ノウハウ~

Bow Now

ユーザー限定 活用セミナー

ホワイトペーパー作成講座

~リード獲得のための
コンテンツ作成から導線設計まで~

BowNow
by CloudCIRCUS

⑥ フリープランと有料プランの違い

⑥ フリープランと有料プランの違い

	フリー	エントリー	ライト	スタンダード	ビジネス
月額	0円	10,000円	20,000円	30,000円	お問い合わせください
リード数	100	200	1000	5000	10000
PV数	~50,000PVまで	~50,000PVまで	~50,000PVまで	~50,000PVまで	~300,000PVまで
法人ログ	○ 1ヶ月間	○	○	○	○
ユーザーログ	○ 1ヶ月間	○	○	○	○
メール送信	○ 配信制限あり	○ 配信制限あり	○	○	○
Webフォーム	1フォーム 添付項目使用不可	無制限	無制限	無制限	無制限
登録ドメイン数	1ドメイン	1ドメイン	無制限	無制限	無制限
ファイル登録	1GB	1GB	1GB	1GB	10GB
Salesforce連携	×	○ 別途オプション	○ 別途オプション	○ 別途オプション	○

※表示価格は税抜き価格です。

※リード超過後、超過期間が15日間を過ぎますと、リードとアンノウンの新規登録とフォームからの送信履歴機能はすべて停止します。自動送信メールは送信されます。

※「企業ログ」「ユーザーログ」に関しまして、エントリー、ライト、スタンダード、ビジネスは過去2年間のログが蓄積されます。

※最低ご利用期間は1年間となります。(フリープランを除く)

※「Salesforce連携」に関しまして、エントリー、ライト、スタンダードは別途オプション費用+30,000円ご利用いただけます。ビジネスはオプションなしで利用が可能です。

◆5つの無料のサポート体制！

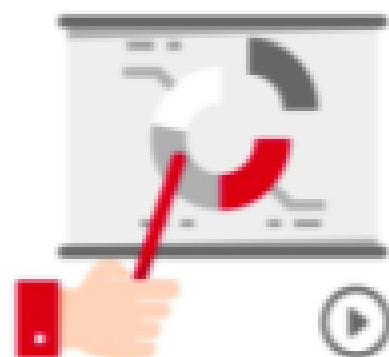
BowNowはご利用頂いているお客様に BowNowを使って「成果を最大化」していただくことを目的として 5つの運用サポートを行っております。

※1to1サポート、技術支援に関してはエントリープラン以上のお客様のみのご対応となります。



1to1導入支援

お客様の「成果」を上げるために専任担当がお客様それぞれの活用方法をご案内します。



勉強会

MA運用の基礎から実践的な内容の勉強会を定期開催！ウェブ配信をしているので遠方でも安心！



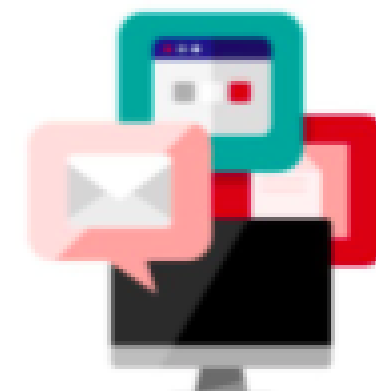
動画

MA操作の基礎からマーケティング全般の知識まで体系的に学ぶことができます！



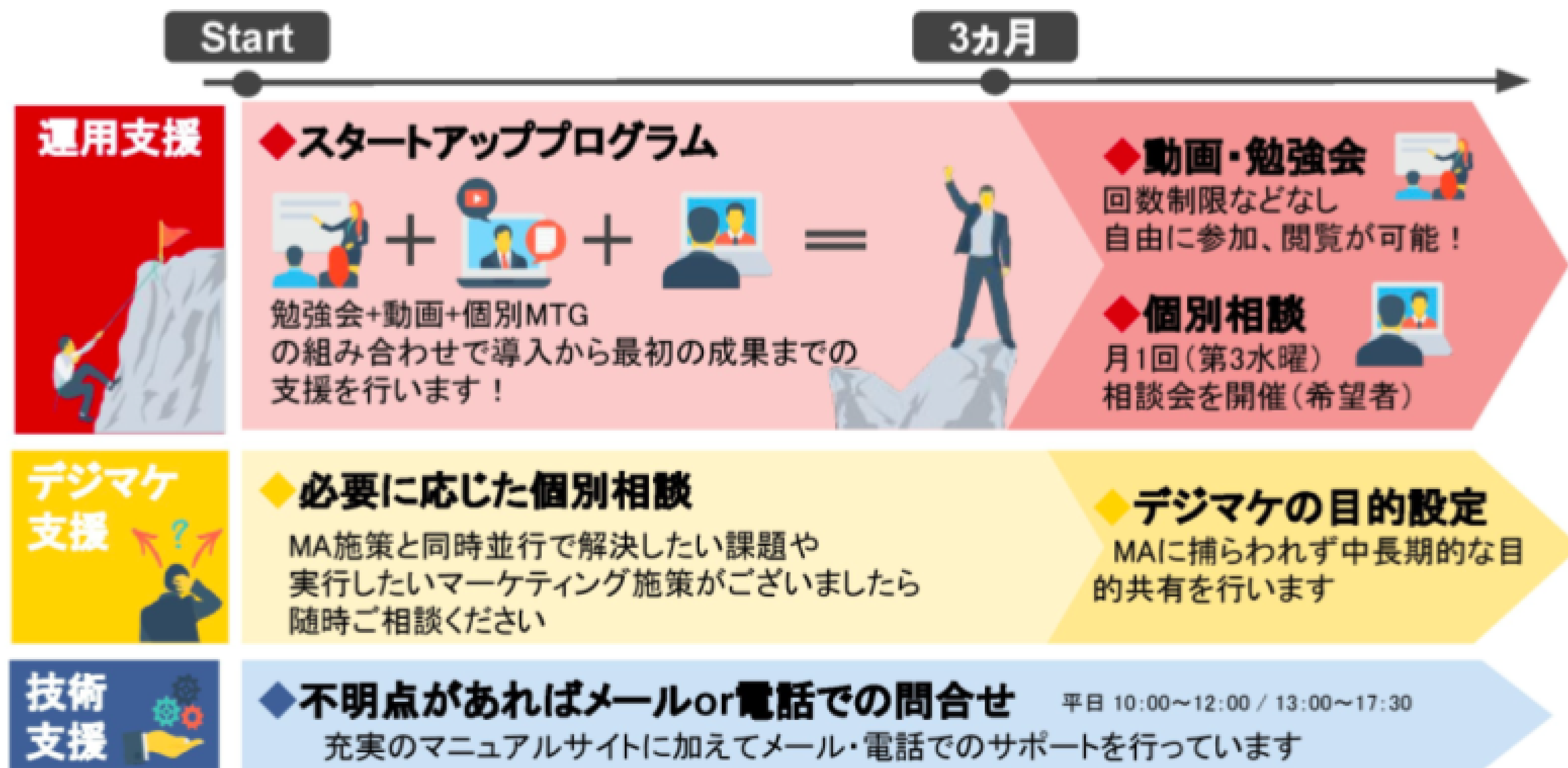
技術支援

BowNowをご利用中操作で不明点があった時は専用窓口にご連絡ください！



コンテンツ

ご覧いただいているマニュアルやサイトや活用お役立ち情報を日々メール配信をしています！



活用支援体制

BowNowスタートアッププログラムとは、BowNow有料プランをご導入のお客様に最短で成果を出していただくための支援を行う**導入初期の特別プログラム**です。

本プログラムではデジタルマーケティング知識をつけること、自社ではどう活用するべきかを**体系的に学び、実践**することが出来ます。※エントリープラン以上のお客様のみのご対応となります。

順番	開催方法	内容	推奨ご参加者
1	勉強会	BowNowスタートアップ・MA基礎講座	経営者・運用責任者・運用担当者
2	1to1MTG	最短で成果を出すための目標設定	運用責任者・運用担当者
3	動画視聴	設定した目標に必要なBowNowの操作案内	運用担当者
4	1to1MTG	BowNow設定確認MTG	運用責任者・運用担当者
5	1to1MTG	目標進捗MTG	運用責任者・運用担当者
6	勉強会	中期戦略に向けた設定トレーニング	運用責任者・運用担当者
7	1to1MTG	BowNow設定確認MTG	運用責任者・運用担当者
8	動画視聴	中期戦略に必要なマーケティング知識案内	運用責任者・運用担当者
9	1to1MTG	スタートアッププログラム最終MTG 今後の活用確認	経営者・運用責任者・運用担当者
順不同	勉強会	運用体制構築講座	経営者・運用責任者・運用担当者

質疑応答

終了です。お疲れ様でした。

アンケートへのご回答をお願いいたします。
回答後、本セミナー資料をダウンロードしていただけます。

BowNowの機能・活用について、個別のご相談はこちらから
bownowfree@cloudcircus.co.jp